

Als die „etwas andere Bank“ stehen wir seit 128 Jahren für Nähe, Verlässlichkeit sowie gesundes Wachstum. Ein wesentlicher Erfolgsfaktor ist unsere regionale Verankerung sowie die individuelle und verlässliche Betreuung unserer Kunden und Mitglieder. Mit einer Bilanzsumme von rund 260 Mio. Euro, ca. 40 Mitarbeitenden sowie einer guten Risiko-, Vermögens- und Ertragslage verfügt die Bank über die Grundlagen für eine weiterhin erfolgreiche und selbstständige Entwicklung.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir zum 01.01.2027 ein

Vorstandsmitglied Markt (m/w/d)

Ihre Aufgaben Gemeinsam mit Ihrem Vorstandskollegen tragen Sie innerhalb eines Zweiergremiums Verantwortung für die strategische Ausrichtung, Weiterentwicklung und Zukunftssicherung der Bank. Ihr Ressort umfasst den gesamten Vertrieb, was neben dem Firmen- und Privatkundengeschäft auch die Vertriebssteuerung und das Marketing umfasst. Der Bereich Eigenanlagen/Treasury ist von Ihnen als Handelsvorstand gemäß MaRisk ebenfalls zukunftsweisend zu führen.

Ihre wesentliche Aufgabe liegt in der weiteren Erschließung der Marktpotenziale und dem zielgerichteten Ausbau des Privat- und Firmenkundengeschäfts. Zudem fördern Sie die innovative Weiterentwicklung und Veränderungsfähigkeit des Hauses einschließlich der Digitalisierung. Nicht zuletzt repräsentieren Sie die Bank in der Öffentlichkeit und stehen für unsere Wertekultur bei Kunden und Mitgliedern ein.

Ihr Profil Die Geschäftsleiterqualifikation nach § 25c KWG haben Sie sich als Vorstandsmitglied eines regionalen Kreditinstituts oder als erfahrene Führungskraft mit direkter Berichtslinie an den Vorstand erfolgreich angeeignet. In fachlicher Hinsicht weisen Sie neben profunden Kenntnissen im Kreditgeschäft auch eine ausgeprägte Vertriebsaffinität auf und verfügen über exzellentes Know-how was die Beziehungs- und Netzwerkpflege im Markt und bei den Kunden angeht.

Persönlich verstehen Sie es, Ihr Gespür für den Markt mit unternehmerischem Denken und Handeln sowie Ihrer strategischen Kompetenz zu verbinden. Dabei sehen Sie sich als Impulsgeber und Vorbild Ihrer Mitarbeitenden, sowohl in der Gewinnung neuer Kunden als auch in der Intensivierung bereits bestehender Geschäftsverbindungen. Nicht zuletzt haben Sie Freude daran, sich aktiv in das gesellschaftliche Leben im Geschäftsgebiet einzubringen.

Ihr Ansprechpartner Wenn Sie diese unternehmerische Position anspricht, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte zeitnah an die von uns beauftragte Personalberatung.

GENOCONSULT
Baden-Württemberg

GenoConsult Baden-Württemberg GmbH
Frau Dr. Ricarda Reinhardt-Schlecht
Heilbronner Straße 41, 70191 Stuttgart
ricarda.reinhardt-schlecht@genoconsult-bw.de



Vertraulichkeit im Umgang mit Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich. Für Vorabinformationen steht Ihnen Dr. Ricarda Reinhardt-Schlecht unter Telefon-Nr. 0711 22213-1502 gerne zur Verfügung.